

POSTGRADOS
UAUTÓNOMA



UNIVERSIDAD
AUTÓNOMA
DE CHILE

MÁS UNIVERSIDAD



Diplomado en

Estrategias de Ventas



Modalidad
Online



Inicio clases
2° semestre



Duración
5 meses

DESCRIPCIÓN DEL PROGRAMA

Este diplomado está diseñado para desarrollar y perfeccionar las habilidades de liderazgo y gestión en el área de ventas. Los participantes aprenderán cómo diseñar estrategias de ventas efectivas, gestionar equipos de alto rendimiento y aplicar técnicas avanzadas para mejorar la productividad y el rendimiento comercial.

OBJETIVO GENERAL

Capacitar a los líderes de ventas en la creación y ejecución de estrategias que maximicen los resultados del equipo.

OBJETIVOS ESPECÍFICOS

- Desarrollar habilidades en liderazgo estratégico y operacional de equipos de ventas.
- Aplicar métodos analíticos para mejorar la toma de decisiones en ventas.
- Innovar en técnicas y herramientas de ventas para adaptarse a mercados cambiantes.

¿A QUIÉN ESTÁ DIRIGIDO?

Gerentes de ventas, directores comerciales y profesionales en áreas de negocios que buscan liderar equipos de ventas con éxito.

MALLA CURRICULAR

- Aproximación al Aprendizaje con Tecnologías
- Estrategias de Dirección de Ventas
- Liderazgo y Gestión de Equipos de Alto Rendimiento
- Análisis de Datos en Ventas
- Innovación en Técnicas de Ventas



POSTGRADOS U AUTÓNOMA



UNIVERSIDAD
AUTÓNOMA
DE CHILE

MÁS UNIVERSIDAD



 @postgrados.uautonoma

 /postgradosuautonoma

 @postgradosua

 postgrados.uautonoma.cl

Modalidades

Presencial

Santiago | Talca | Temuco

Online

Campus Virtual

Híbrida

